

BACHELOR CHARGÉ DE GESTION COMMERCIALE, OPTION IMMOBILIER

TITRE CERTIFIÉ DE NIVEAU 6

Spécialisé dans la vente, l'objectif principal du chargé de gestion commerciale est d'élargir le portefeuille clients, fidéliser ses clients et accroître les ventes.



ADMISSIBILITÉ EN FORMATION

Tout public (étudiant, salarié, demandeur d'emploi)

- Un niveau 5 (bac +2) reconnu par l'État en gestion ou développement commercial ou 120 crédits

Bachelor en 1 an

Rythme :

3 jours en cours et 7 jours en entreprise

Modalités :

Candidature directement sur notre [site internet](#). Admission sur dossier et entretien individuel.



POURSUITE D'ÉTUDES

- Master Commerce International
- Master européen Management et stratégie d'entreprise



MÉTIERS VISÉS

- Gestionnaire d'établissement
- Responsable de petite ou moyenne structure
- Chargé(e) de gestion commerciale /de commercialisation
- Responsable de clientèle / des ventes / commercial
- Chargé(e) d'affaires / de mission
- Chef(fe) de projet immobilier



PROGRAMME

UE1 : Gestion d'entreprise (70h)

UE2 : Marketing (60h)

UE3 : Management et ressources humaines (40h)

UE4 : Outils supports à la gestion d'entreprise (60h)

UE5 : Techniques et stratégies commerciales (80h)

UE6 : Spécialité Immobilier (80h)

UE7 : Valorisation des compétences professionnelles (80h)

Soit 470h de formation et au minimum 40 journées en entreprise.



BACHELOR CHARGÉ DE GESTION COMMERCIALE, OPTION IMMOBILIER

TITRE CERTIFIÉ DE NIVEAU 6



MODALITÉS D'ÉVALUATION

Contrôles continus

Livrables :

- Rapport d'activité
- Dossier projet
- Livret de compétences
- Livret d'employabilité

Examen national (étude de cas)

Grand oral



BLOCS DE COMPÉTENCES

Bloc1 : Conduire une politique commerciale**Bloc2** : Piloter un projet commercial**Bloc3** : Superviser une équipe et gérer un budget commercial**Bloc7** : Mobiliser les outils de gestion immobilière

TARIFS

Coût pris en charge dans le cadre de l'apprentissage ou d'un contrat de professionnalisation.

En alternance uniquement.

Retrouve tous les taux de réussite et d'insertion pro de nos élèves sur notre site internet !



ESSPA Mulhouse

55 rue de Pfastatt

68200 Mulhouse

 03 67 610 700

ESSPA Île de la Réunion

14 rue Pierre Aubert

97490 Saint Denis

 02 62 319 752

Organisation :

Durée de la formation : 12 mois.

Début de la formation :

Septembre.

Accessibilité :

Formation accessible aux personnes en situation de handicap -

Prendre contact avec notre référent handicap

Accède à toutes nos infos utiles ! contact@esspa-education.fr www.esspa-business-school.fr facebook.com/esspa.business.school